

Duisburg, 19. Mai 2015

# Förderprogramme für Existenzgründer



VERANTWORTUNG

NEUGIER

WEITSICHT

WILLENSKRAFT

MUT

Wir fördern  
das Gute in NRW.

# Gliederung

- **Überblick Förderinstitute**
- Herausforderungen für den Gründer
- Grundsätze der öffentlichen Förderung
- Ausgewählte Förderprogramme im Hausbankverfahren
- Alternative Finanzierungen
- Beratungs- und Informationsangebote

# Überblick Förderinstitute



## NRW.BANK

- Landesförderinstitut  
[www.nrwbank.de](http://www.nrwbank.de)



## Kreditanstalt für Wiederaufbau (KfW)

- Bundesförderinstitut  
[www.kfw.de](http://www.kfw.de)



## Bürgschaftsbank NRW

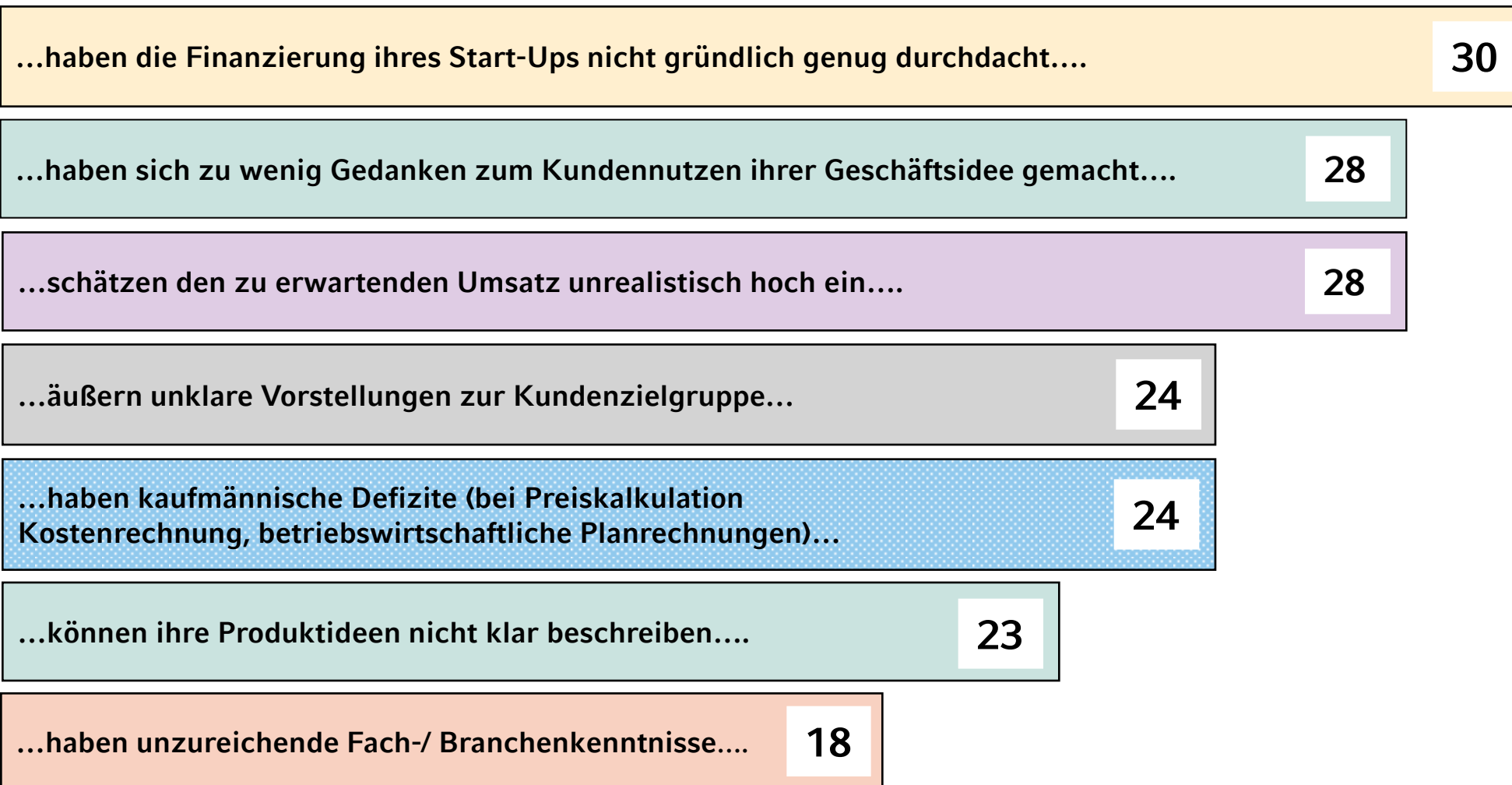
- Bürgschaftsbank  
[www.bb-nrw.de](http://www.bb-nrw.de)

# Gliederung

- Überblick Förderinstitute
- **Herausforderungen für den Gründer**
- Grundsätze der öffentlichen Förderung
- Ausgewählte Förderprogramme im Hausbankverfahren
- Alternative Finanzierungen
- Beratungs- und Informationsangebote

# Die häufigsten Probleme von Gründern

(Angaben in %)



Quelle: DIHK Gründerreport 2014

# Eigenkapital

**Eigenkapital ist die Basis Ihrer Finanzierung !**

- Bareinlagen (Bargeld, Sparguthaben etc.)
- Sacheinlagen (PKW, Werkzeuge etc.)
- Eigenleistungen

→ ggf. Partneraufnahme prüfen!

## Sicherheiten

**Ohne Sicherheiten erhalten Sie kein Darlehen !**

- **Beleihung von Immobilien (Grundschulden/Hypotheken)**
- **Abtretung von Vermögenswerten (z. B. Lebensversicherung)**
- **Sicherungsübereignung (z. B. Maschinen)**

**→ ggf. öffentliche Absicherung beantragen!**

# Businessplan / Gründungskonzept

**Machen Sie aus Ihrer Idee ein schlüssiges Konzept !**

<b>1. Geschäftsidee</b> (Produkt, Alleinstellungsmerkmal)	<b>2. Persönliche Voraussetzungen</b> (Qualifikation, Erfahrung)
<b>3. Markteinschätzung</b> (Kunden, Kontakte, Marktvolumen)	<b>4. Wettbewerbsposition</b> (Mitbewerber, Wettbewerbsvorteil)
<b>5. Unternehmensprozesse</b> (Einkauf, Produktion, Marketing, Vertrieb)	<b>6. Standortwahl</b> (Bedingungen, Einzugsgebiet)
<b>7. Zukunftsaussichten</b> (Ziele, Entwicklungen)	<b>8. Sonstiges</b> (Rechtsform; Genehmigungen;...)



# Businessplan / Planung

**Machen Sie aus Ihrer Idee ein schlüssiges Konzept!**

Rentabilitätsvorschau  
(für 3 Jahre)

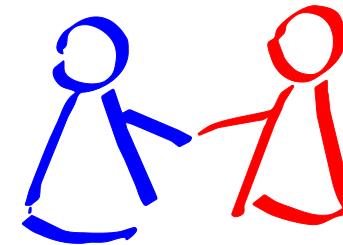
Liquiditätsplan  
(für 1 Jahr, monatlich)

Investitionsplan / Kapitalbedarf  
(Investitionen, Betriebsmittel)

# Bankgespräch

**Überzeugen Sie Ihre Bank von Ihrem Vorhaben !**

- **Gründliche Vorbereitung**
- **Rechtzeitige Terminvereinbarung**
- **Öffentliche Fördermittel ansprechen**
- **Sicherheitenfrage klären**
- **Termine bei verschiedenen Banken vereinbaren**



# Gliederung

- Überblick Förderinstitute
- Herausforderungen für den Gründer
- **Grundsätze der öffentlichen Förderung**
- Ausgewählte Förderprogramme im Hausbankverfahren
- Alternative Finanzierungen
- Beratungs- und Informationsangebote

# Antragsteller

## Wer wird gefördert?

- **Natürliche Personen**
  - **Kleine und mittelständische Unternehmen**
  - **Freiberufler**
- **Fördervoraussetzung: Fachliche und kaufmännische Qualifikation des Antragstellers!**

# Förderanlässe

## Was wird gefördert?

- Neugründung
- Übernahme
- Beteiligung
- Festigung/Wachstum

→ Fördergrundlage: Alle Kosten, die bei diesen Vorhaben entstehen!

# Hausbankprinzip

## Was ist zu beachten?

### Rechtzeitige Antragstellung

- Antrag **muss** vor Beginn der Investition gestellt werden

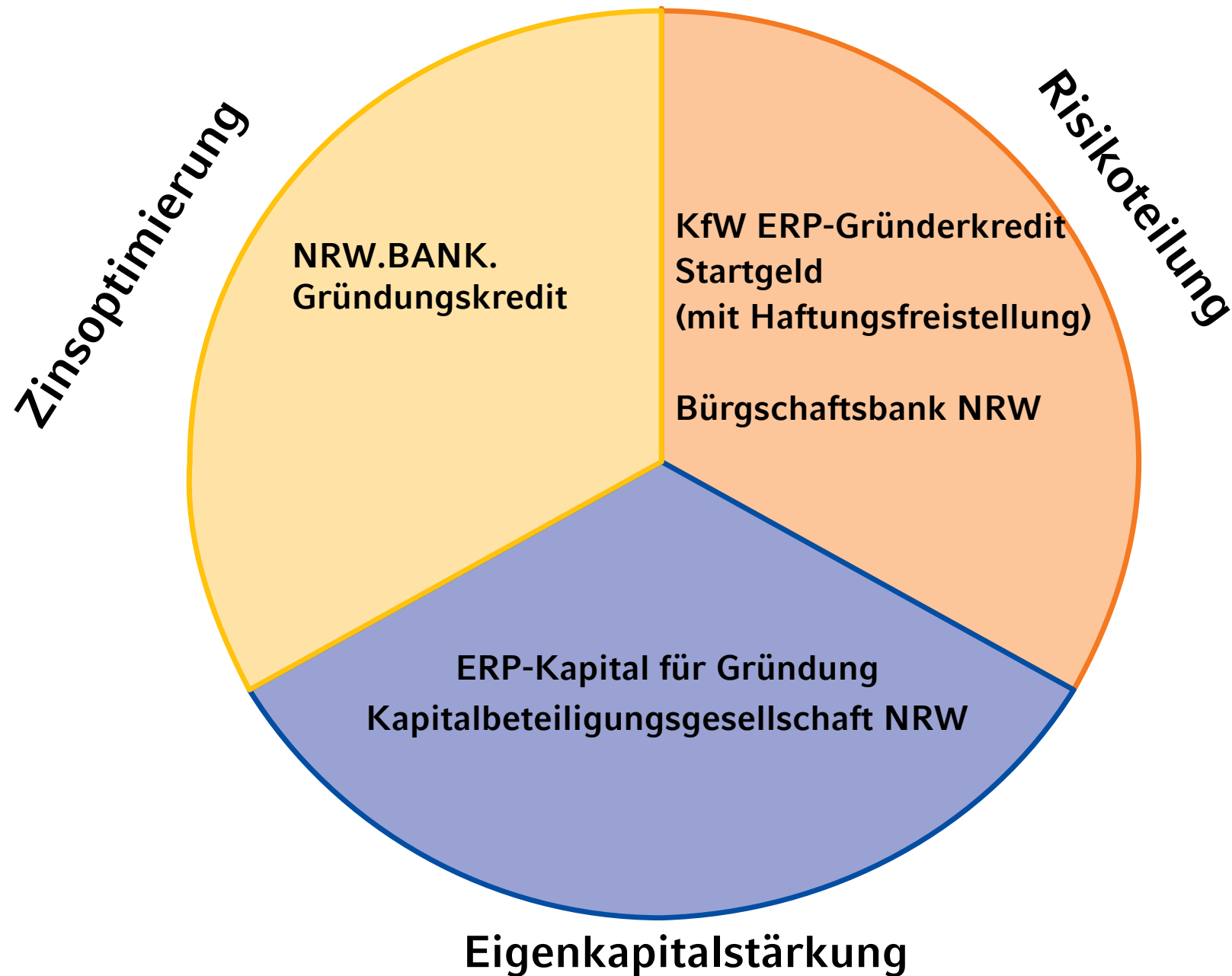
### Hausbankprinzip

- Antragstellung / Auszahlung der Darlehen erfolgt über die Hausbank
- Hausbank trägt Teil des Risikos und entscheidet eigenständig über
  - eigenes Kreditengagement
  - Beantragung öffentlicher Förderdarlehen
- Sicherheitenmanagement ist Sache der Hausbank

# Förderzielsetzung

Förderansatz	Förderinstrumente
<b>Zinsoptimierung</b> ⇒ Reduzierung Finanzierungskosten	<ul style="list-style-type: none"><li>• zinsgünstige Darlehen</li></ul>
<b>Risikoteilung</b> bei nicht ausreichenden Sicherheiten ⇒ Erweiterung Finanzierungsspielraum	<ul style="list-style-type: none"><li>• Darlehen mit Haftungsfreistellung</li><li>• Bürgschaften (Bürgschaftsbank NRW; Land NRW)</li></ul>
<b>Eigenkapitalstärkung</b> ⇒ Verbesserung Rating / Bonität ⇒ Erweiterung Finanzierungsspielraum	<ul style="list-style-type: none"><li>• Mezzaninekapital/Nachrangdarlehen</li></ul>

# Ausgewählte Förderprogramme zur Gründungsfinanzierung





# Gliederung

- Überblick Förderinstitute
- Herausforderungen für den Gründer
- Grundsätze der öffentlichen Förderung
- **Ausgewählte Förderprogramme im Hausbankverfahren**
- Alternative Finanzierungen
- Beratungs- und Informationsangebote

## ERP-Gründerkredit-StartGeld

<b>Zielgruppe</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Existenzgründer und junge Unternehmen (bis zu 3 Jahre)</li><li>• Kleinere Vorhaben bei fehlenden Sicherheiten</li></ul>
<b>Produkt</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Zinsgünstiger Kredit (Einheitszinssatz)</li><li>• Obligatorische <b>Haftungsfreistellung 80 %</b></li></ul>
<b>Einsatzbereich</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Investitionen</li><li>• Erwerbspreis Unternehmen/-santeil</li><li>• Betriebsmittel (<b>max. 30 T€</b>)</li></ul>
<b>Finanzierungsvolumen</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Bis zu 100 %; max. 100 T€ Gesamt<b>fremd</b>finanzierungsbedarf</li></ul>
<b>Besonderheiten</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Nebenerwerbsgründungen förderbar</li></ul>

## NRW.BANK.Gründungskredit

<b>Zielgruppe</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Existenzgründer und junge Unternehmen (bis zu 5 Jahren)</li></ul>
<b>Produkt</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Zinsgünstiger Kredit (risikogerechtes Zinssystem)</li><li>• <b>80 %ige Bürgschaft möglich</b></li></ul>
<b>Einsatzbereich</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Investitionen</li><li>• Erwerbspreis Unternehmen/-santeil</li><li>• Betriebsmittel</li></ul>
<b>Finanzierungsvolumen</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Bis zu 100 %; mind. 25 T€, max. 10 Mio. €</li></ul>
<b>Besonderheiten</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Zinsgünstigstes Gründungsprogramm</li></ul>

## Finanzierungsbeispiel

<b>Vorhaben:</b>	Übernahme eines Textilwarengeschäftes		
<b>Finanzierungsbedarf:</b>	Übernahme Warenlager	15 T€	} 40 T€
	Erneuerung Geschäftsausstattung	25 T€	

### Finanzierung bei:

#### a) fehlenden Sicherheiten

40 T€

100 % ERP-Gründerkredit  
-StartGeld

80 % Haftungsfreistellung

#### b) werthaltigen Sicherheiten

40 T€

100 % NRW.BANK.  
Gründungskredit

Risiko Hausbank 8 T€ (20 %)

Risiko Hausbank 40 T€ (100 %)

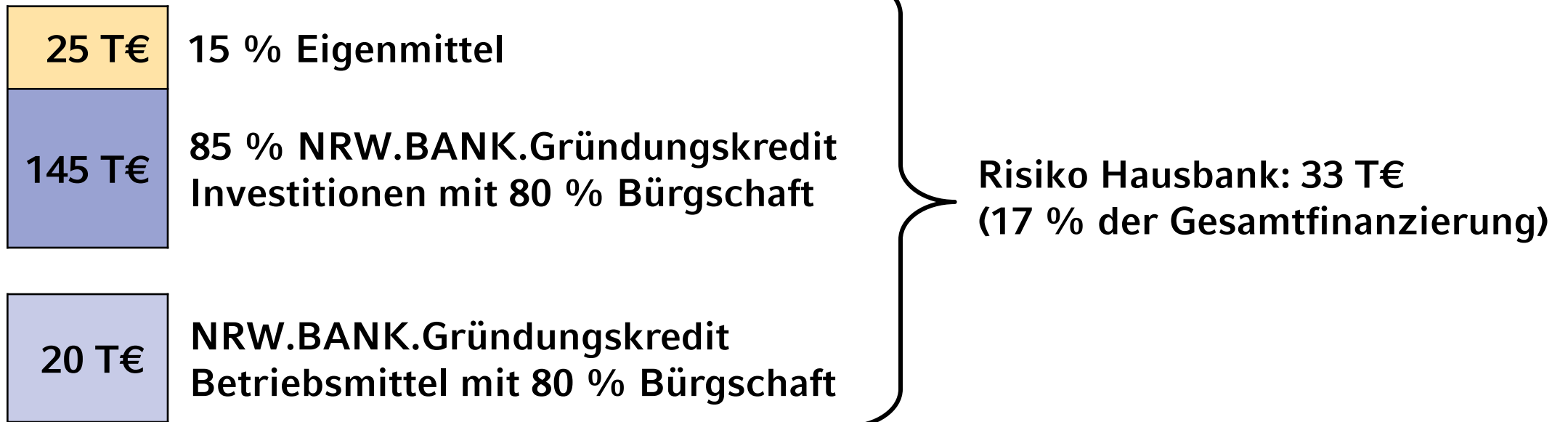
## Bürgschaftsbank NRW

<b>Zielgruppe</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Existenzgründer</li><li>• gewerbliche Unternehmen in NRW (EU-KMU)</li></ul>
<b>Produkt</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• <b>Ausfallbürgschaft</b> bis zu <b>80 %</b> des Kreditbetrages</li></ul>
<b>Einsatzbereich</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Investitionen</li><li>• Erwerbspreis Unternehmen/-santeil</li><li>• Betriebsmittel / Warenlager</li><li>• Avalrahmen</li></ul>
<b>Finanzierungsvolumen</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• <b>max. 1,25 Mio. € Bürgschaftsbetrag</b> je Kreditnehmer</li></ul>
<b>Besonderheiten</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• laufende <b>Provison: 1 % p. a.</b> des valutierenden Kreditbetrages</li><li>• einmalige <b>Bearbeitungsentgelt bei Bewilligungszusage: 1,5 %</b> des Kreditbetrages, mind. 400,00 € zzgl. MwSt.</li></ul>

## Finanzierungsbeispiel

<b>Vorhaben:</b>	Gründung einer Krankengymnastikpraxis / fehlende Sicherheiten		
<b>Finanzierungsbedarf:</b>	Praxiseinrichtung / Renovierung	100 T€	} <b>170 T€</b>
	Medizinische Geräte	70 T€	
	Liquiditätsbedarf	<u>20 T€</u>	
		190 T€	

### Finanzierung:



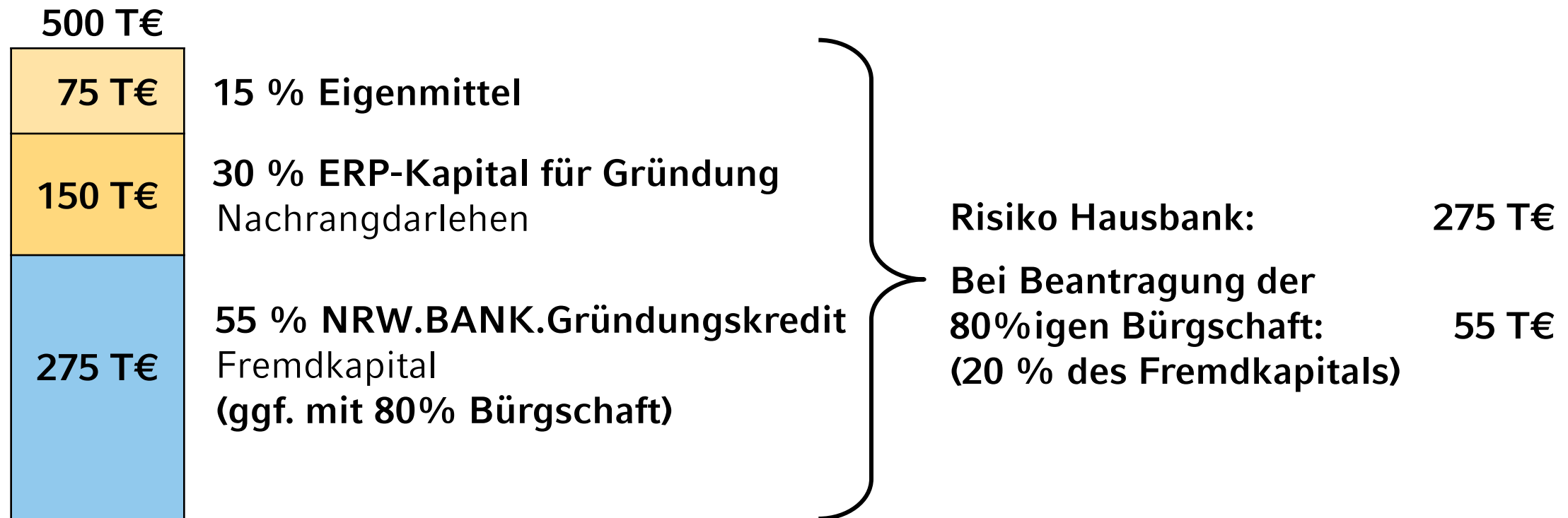
## ERP-Kapital für Gründung

<b>Zielgruppe</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Existenzgründer und junge Unternehmen (bis zu 3 Jahren)</li><li>• Größere Vorhaben, Bedarf an EK</li></ul>
<b>Produkt</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• <b>Nachrangdarlehen</b> (Wirtschaftliches EK; keine Sicherheiten; kein Hausbankrisiko)</li></ul>
<b>Einsatzbereich</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Investitionen</li><li>• Erwerbspreis Unternehmen/-santeil</li><li>• Warenlager</li><li>• Markterschließungskosten</li></ul>
<b>Finanzierungsvolumen</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• bis zu 30 %; max. 500 T€</li></ul>
<b>Besonderheiten</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Eigenmitteleinsatz mind. 15 % (ERP-Kapital für Gründung + Eigenmittel = max. 45 %)</li></ul>

# Finanzierungsbeispiel

<b>Vorhaben:</b>	Unternehmensübernahme Werkzeughersteller		
<b>Finanzierungsbedarf:</b>	Maschinen / Einrichtungen	350 T€	} <b>Kaufpreis 500 T€</b>
	Firmenwert / Kundenstamm	150 T€	

## Finanzierung:





# Gliederung

- Überblick Förderinstitute
- Herausforderungen für den Gründer
- Grundsätze der öffentlichen Förderung
- Ausgewählte Förderprogramme im Hausbankverfahren
- **Alternative Finanzierungen**
- Beratungs- und Informationsangebote

# NRW/EU.Mikrodarlehen

<b>Zielgruppe</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• <b>Kleinstgründungen</b> und junge Unternehmen (bis zu 5 Jahren)</li></ul>
<b>Verwendungszweck</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Existenzgründungen</li><li>• Nebenerwerbsgründungen (nach drei Jahren muss Vollerwerb erreicht werden)</li><li>• Erweiterungs- und Wachstumsfinanzierungen (nach 12 Monaten)</li></ul>
<b>Zwingende Voraussetzungen für die Förderung</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• fachliche und kaufmännische Qualifikation</li><li>• Beratung vor Antragstellung beim STARTERCENTER NRW</li><li>• Beratende Begleitung des Vorhabens für 2 Jahre nach Auszahlung, z.B. durch einen SeniorCoach aus dem Netzwerk Senior Coach NRW</li></ul>

# NRW/EU.Mikrodarlehen

<b>Einsatzbereich</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Investitionen</li><li>• Betriebsmittel</li></ul>
<b>Finanzierungsvolumen</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• bis zu 100%</li><li>• mind. 5 T€, <b>max. 25 T€</b></li></ul>
<b>Konditionen</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• 6 Jahre Laufzeit; ein halbes Tilgungsfreijahr</li><li>• monatliche Raten</li><li>• keine Stellung von Sicherheiten</li></ul>
<b>Antragsverfahren</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Antrag ist vor Vorhabensbeginn bei einem STARTERCENTER NRW zu stellen</li></ul>

# Mikromezzaninfonds

<b>Zielgruppe</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• u.a. Existenzgründer und junge Unternehmen (bis zu 5 Jahre) insbesondere Unternehmen, die<ul style="list-style-type: none"><li>- ausbilden oder</li><li>- aus der Arbeitslosigkeit gegründet werden oder</li><li>- von Frauen oder von Migranten/innen gegründet werden</li></ul></li></ul>
<b>Produkt</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Stille Beteiligung (wirtschaftliches Eigenkapital)</li></ul>
<b>Einsatzbereich</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Investitionen</li><li>• Erwerbspreis Unternehmen/-santeil</li><li>• Betriebsmittel</li></ul>
<b>Beträge/Laufzeit</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• bis zu € 50.000,-</li><li>• 10 Jahre Laufzeit</li><li>• Rückzahlung ab dem 7. Jahr in 3 gleich hohen Jahresraten</li></ul>

# Mikromezzaninfonds

<b>Konditionen</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Festentgelt 8% p.a.</li><li>• Gewinnbeteiligung i.H.v. 1,5% p.a.</li><li>• max. einmalig € 500,-- bei Nichtzustandekommen</li><li>• 3,5% Zusageprovision bei Genehmigung</li></ul>
<b>Voraussetzungen</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Fachliche und kaufmännische Qualifikation</li><li>• Nachvollziehbare Geschäftsidee, plausible Planung</li><li>• Kapitaldienstfähigkeit</li><li>• Keine Negativmerkmale in der Schufa</li><li>• Mindestbonität bei bestehenden Unternehmen</li></ul>
<b>Besonderheiten</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Keine Sicherheiten</li></ul>
<b>Antragsverfahren</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Antrag ist vor Vorhabensbeginn bei der KBG zu stellen</li></ul>

# Gliederung

- Überblick Förderinstitute
- Herausforderungen für den Gründer
- Grundsätze der öffentlichen Förderung
- Ausgewählte Förderprogramme im Hausbankverfahren
- Alternative Finanzierungen
- **Beratungs- und Informationsangebote**

## Beratungsförderung vor Gründung

- **Beratung im Rahmen des GO! Gründungsnetzwerkes**
  - Kostenlose Gründungsberatung in den regionalen Startercentern
- **Beratungsprogramm Wirtschaft**
  - Gründungsberatung durch freiberufliche Berater
  - Zuschuß i.H.v. 50% (80%) der Beraterhonorars, max. EUR 1.600,-- (Gründungsvorhaben) bzw. EUR 2.400,-- (Betriebsübernahmen)
  - Beantragung über die Startercenter NRW

# Beratungsförderung nach Gründung

- **Gründercoaching Deutschland**

bis 5 Jahre nach  
Gründung

Coaching- und  
Beratungsmaßnahmen

Beantragung  
über IHK, HWK...



50% Zuschuss

bis zu 3.000 EUR

Coachingzeitraum  
12 Monate



## Nützliche Internet-Adressen

[www.nrwbank.de](http://www.nrwbank.de)

NRW.BANK  
(-> u.a. „Förderlotse“)

[www.kfw.de](http://www.kfw.de)

Kreditanstalt für Wiederaufbau

[www.startercenter.nrw.de](http://www.startercenter.nrw.de)

Startercenter NRW

[www.bb-nrw.de](http://www.bb-nrw.de)

Bürgschaftsbank NRW

[www.bmwi.de](http://www.bmwi.de)

Bundeswirtschaftsministerium  
(u.a. bundesweite Fördermitteldatenbank)

# Service-Center der NRW.BANK

- **NRW.BANK**

## Förderberatung Rheinland

Kavalleriestraße 22

40213 Düsseldorf

Telefon: 0211 91741 - 4800

Telefax: 0211 91741 - 9219

E-Mail: [info@nrwbank.de](mailto:info@nrwbank.de)

Web: [www.nrwbank.de/foerderthemen](http://www.nrwbank.de/foerderthemen)

**NRW.BANK**

Anstalt des öffentlichen Rechts  
Sitz: Düsseldorf/Münster

Düsseldorf: BLZ 300 220 00,  
SWIFT-Adresse NRWB DE DM

Münster: BLZ 400 220 00,  
SWIFT-Adresse NRWB DE DM MST

**Vertreten durch den Vorstand**

Klaus Neuhaus  
Michael Stölting  
Dietrich Suhrie

**Handelsregister:**

HR A 15277 Amtsgericht Düsseldorf  
HR A 5300 Amtsgericht Münster

**Umsatzsteuer-Identifikationsnummer:**

DE 223501401

**Zuständige Aufsichtsbehörde:**

Bundesanstalt für  
Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin)